

資歷架構過往資歷認可
汽車業申請人自我能力評估表(第一至四級)

如具備下列工作年資及大部份的工作能力和相關工作知識，可考慮申請認可 「汽車銷售(三級)」能力單元組合		自我評估	
		是	否
年資及工作經驗：	<ul style="list-style-type: none"> 五年銷售工作經驗，其中不少於三年為汽車銷售工作 	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
能力及知識：	<ul style="list-style-type: none"> 能夠根據機構的要求，從內部及市場上收集汽車產品市場調查資料；以及能夠有效地運用市場調查技巧，執行汽車產品市場調查計劃，完成公司擬訂的市場調查目標，並向上級作出匯報 能夠掌握顧客關係管理理論，以及能夠適當地運用顧客關係管理技巧，與顧客維持良好關係，盡量善用顧客資料，以鞏固及增進業務 能夠為顧客安排測試車輛及所需文件；以及能夠向顧客介紹有關車輛的特性、各系統及設備的操作與應用 能夠掌握營銷技巧；以及能夠有效地執行營銷計劃，完成機構擬訂的銷售目標，並能和各相關部門進行有效溝通 能夠按機構指引，執行汽車估值及折舊貼換交易；以及能夠處理折舊貼換交易的舊車 	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
評估方法	證明／評估範圍	費用 (\$)	
查證年資及工作經驗： 及	<ul style="list-style-type: none"> 申請人需提供工作經驗證明文件的正副本 	990	
筆試和面見評估：	<ul style="list-style-type: none"> 筆試—於 20 分鐘內完成有關汽車銷售範疇的問題評估 面見—於 20 分鐘內回答有關汽車銷售範疇的問題 		
達標準則：	<ul style="list-style-type: none"> 面見的比重值佔 6 成、筆試佔 4 成； 整體加權比重值達 60%或以上；及 面見及筆試必須取得當中 50%分數。 		
組合內包括的能力單元： (詳細能力單元內容，請參考汽車業能力標準說明)			
• 執行市場調查計劃	AUSDCN305A		
• 管理顧客關係	AUSDCN310A		
• 安排顧客測試車輛	AUSDCN315A		
• 執行汽車產品營銷計劃	AUSDSA302A		
• 提供汽車估值及折舊貼換交易服務	AUSDSA305A		